



Tele-Sales-Mitarbeiter / Vertriebssupport (m/w) in Voll- oder Teilzeit Hamburg

The Quality Group ist ein erfolgreiches und innovatives Softwareunternehmen mit Standorten in Nord- und Süddeutschland. Wir sind mehr als 100 Mitarbeiter und stellen uns den Herausforderungen unserer flexibel agierenden Kunden und deren ständig wachsenden Anforderungen. Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir in Hamburg einen

Aufgabenbeschreibung:

Telefonische Vorstellung, Beratung und Anbahnung unseres erklärungsbedürftigen Produktportfolios aus Software- und Beratungsanteilen an Mitglieder des mittleren und höheren Managements.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Qualifizierung der Interessenten und Erkennung des Kundenbedarfs
- Zeitnahe Durchführung von Nachfasstelefonaten zur Terminvereinbarung mit dem Außendienst, aufbauend auf der telefonischen Erstberatung
- Eingabe und Pflege der Accounts in unser CRM.

Anforderungsprofil

- Erfahrung im Tele-Sales/Outbound, idealerweise mit Softwarelösungen
- Gute Kenntnisse von Microsoft Office
- Erfahrungen im Arbeiten mit CRM Systemen, bevorzugt Salesforce
- Gute schriftliche und mündliche Deutschkenntnisse
- Kundenorientiertes Auftreten am Telefon
- Pünktlichkeit und Zuverlässigkeit
- Nachweis Ihrer Vertriebserfolge.

Bei uns erwarten Sie:

- Interessante Aufgaben mit innovativen Kunden und Projekten
- Aktuelle Tools und Methoden
- Sehr gutes Betriebsklima
- Flache Hierarchien
- Frisches Obst und Getränke.

Nutzen Sie Ihre Chance!

Wir bieten eine herausfordernde Aufgabe in einem stetig wachsenden Geschäftsbereich eines international aufgestellten Unternehmens.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

The Quality Group GmbH
Claudia Köhler
Lübecker Str. 128
22087 Hamburg
Telefon: +49 40 68946841
E-Mail: bewerbung@tgg.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Für Rück- und Anfragen können Sie uns gerne kontaktieren.